

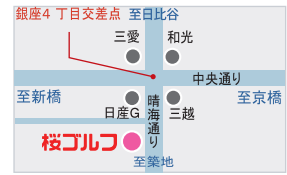


株式会社 桜ゴルフ
東京都中央区銀座5-9-1 銀座コティビル3階
(銀座4丁目交差点より1分)

銀座本店 伊勢丹新宿店 そごう千葉店

【お問い合わせは】

0120-83-5021
本社営業部 03-3572-8511
伊勢丹新宿店 03-3358-9181
<https://www.sakuragolf.co.jp>



関東圏相場推移 (%)

価格帯	月間	年初比
1000万円以上	▲0.5	▲0.4
500万円以上	▲0.7	▲0.7
300万円以上	▲1.2	▲1.4
150万円以上	▲1.4	▲3.2
70万円以上	▲0.5	▲0.1
70万円未満	▲0.2	▲2.4
平均	▲0.7	▲1.0

10月相場は全面安だが底入れから反転の兆候も
10月の関東圏会員権相場は全面安の状態が推移しました。消費増税に伴う先安観から買い手の様子見ムードが広がり買いが細つたためです。一定量の買いはあるものの買いが低額化したこともあつて、平均相場は月間で▲0.7%と今年最大の下げ幅となり、年初比では▲1.0%となりました。しかしながら、月の後半頃からゴルフシーズンを迎えたこと



草分けとしての使命を
佐川 八重子

ともあり、中堅・高額コースの入会相談が目立ちました。例年のように繰り返される「秋安・春高」という相場のサイクルをにらんで底値買いの動きも現れ出した感があります。また、春ごろから購入の検討をしてきた法人が具体的な買いに転じてきたことも特筆されます。足元の状況は厳しいものの、相場の底入れも近く購入を検討する時期を迎えたといえます。

お得なメンバーでのプレー
一刻も早く入会を！
メンバーとビジターのプレーの差は大きく、その差額を積み重ねていくと数年で会員権を購入できる金額になります。土日曜日のプレーフィはビジターが2〜3万円であるのに対してメンバーは約1万円程度、概ね1〜2万円の差があり、プレーの頻度が高いほど費用の較差が広がります。

総額を負担したメンバーと入会負担のないビジターの総費用は、入会総額100万円コースが入会後2.5年、同200万円コースが3.6年で均衡点を迎え、以降はメンバーのメリットが大きくなっていきます。こうした試算をみると、費用面でのメンバーの優位性が歴然とします。しかも、会員権が資産として残ることも大きなメリットです。メンバーになれば競技会への参加や会員との交流などクラブライフを享受することができ

総額を負担したメンバーと入会負担のないビジターの総費用は、入会総額100万円コースが入会後2.5年、同200万円コースが3.6年で均衡点を迎え、以降はメンバーのメリットが大きくなっていきます。こうした試算をみると、費用面でのメンバーの優位性が歴然とします。しかも、会員権が資産として残ることも大きなメリットです。メンバーになれば競技会への参加や会員との交流などクラブライフを享受することができ

グリーンサロン

蘇ったタイガー・ウッズ
ZOZOチャンピオンシップ
を制して最多勝に並ぶ



タイガー・ウッズ。誰もが知るゴルフ界のビッグプレーヤー。10月に行われた日本初開催の米男子ツアー大会(ZOZOチャンピオンシップ)を完全優勝で制して世界のゴルフファンを魅了。

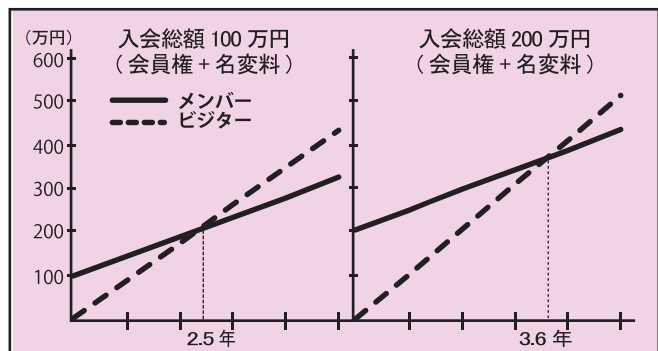
これで米ツアー通算82勝となり、故サム・スニードの持つ最多勝利記録に並びました。しかも、故サム・スニードが29年間をかけて積み上げた記録に23年で到達しました。

スキャンダルや腰・膝の故障で戦列を離れることが少なくありませんでしたが、昨年の5年ぶりの勝利、そして今年のマスターズに続く勝利で完全復活。ついに、日本でビッグ・スターが蘇りました。

全盛期のパワーゴルフによる“無敵のオーラ”は影を潜めたとはいえ、プレーに円熟味が増してきているようです。

ZOZOチャンピオンシップ優勝後の会見でタイガーは、来年の大会出場とともに2020東京五輪のゴルフ競技への出場意欲を語りました。来年もタイガーの雄姿を間近にできそうです。

土日に月3回プレーの費用比較



(前提条件) 年会費5.5万円
メンバーフィ1.1万円
ビジターフィ2.4万円