



【お問い合わせは】

0120-83-5021
本社営業部 03-3572-8511
伊勢丹新宿店 03-3358-9181
<https://www.sakuragolf.co.jp>



23年7月の価格帯別相場推移

価格帯	1~6月	7月				年初比	
		1週	2週	3週	4週		
1000万円以上	3.0	0.3	▲0.1	0.2	0.2	0.6	3.6
500万円以上	6.2	0.1	0.5	▲0.3	▲0.1	0.2	6.4
300万円以上	7.2	▲0.1	0.4	0.5	1.3	2.0	9.4
150万円以上	0.9	▲0.6	0.4	▲0.4	0.2	▲0.4	0.4
70万円以上	2.0	0.7	0.1	0.3	▲0.1	1.1	3.1
70万円未満	6.1	0.6	0.4	0.0	0.5	1.5	7.7
平均	3.8	0.2	0.1	0.1	0.2	0.6	4.5

(単位: %、価格帯は名変諾費用含む) 桜ゴルフ総研調べ

梅雨明け前から連日の猛暑に見舞われた7月。ゴルフには敬遠される気候でしたが、会員

7月相場続伸
年初比+4.5%へ



草分けとしての使命を一
佐川 八重子

権市場は買いで賑わいました。月間の平均相場は0.6%の値上がりで、1月から7月まで連続で上昇、年初比では+4.5%となりました。価格帯別では総額300万円以上が+2.0%と突出した伸び相場を牽引、70万円未満70万円以上の相場も堅調でした。

7月の売りに対する買い注文の倍率は1.6倍と今年最も高い水準です。総額300万円の中堅上位、準名門コースの入会が貢献しました。特に、これまで動きが鈍かった法人では、株主総会後に好業績から一気に買いに転じた事が影響しています。個人ではリタイアを迎えた夫婦、仲間同士での入会や初めての会員権購入者の相談が目立ちました。

高額コースには過熱相場の反動で売りが滞留している銘柄もありますが、売りが一巡し割安感の出てきた銘柄には再び買いが集まっています。例年、夏のレジャーや旅行などで7~8月の会員権市場は夏枯れに入るのですが、今年は明るい7月相場となりました。

ゴルフ場企業の勢力図 二大グループは不動

近年、ゴルフ場企業グループの上位勢力は固定化しています。特に外資のゴールドマン・サックスから転じたアコーディア・ゴルフと、同じくローンスターから転じた平和・PGMが、国内既設コース保有数で3位以下を大幅に上回る不動のトップ2を形成しています。

西武・東急の順位に変わりはありませんが、4コースを加えたりソルグループは前年の14位から10位へとトップ10入りを果たしました。西武・東急の順位に変わることはありましたが、4コースを加えたりソルグループは前年の14位から10位へとトップ10入りを果たしました。

企業グループ保有コース数ランキング(国内) (一季出版調査より)

2000年			2023年		
順位	企業グループ名	コース数	順位	企業グループ名	コース数 前年比
1	西武グループ	42	1	アコーディア・ゴルフ	171 2
2	日東興業	30	2	平和・PGM	146 1
2	スポーツ振興	30	3	市川ゴルフ興業	30 ▲1
4	東急グループ	29	4	東急グループ	21 ▲4
5	日本ゴルフ振興	28	5	西武グループ	20 ▲9
6	富士Cグループ	22	6	太平洋	19 0
7	緑営	18	7	シャトレーゼ	18 0
8	地産	16	7	ユニマット	18 0
9	大洋緑化	14	9	バンリューゴルフ	16 1
10	太平洋	13	10	リソルグループ	15 4
11	STT	11	10	チエリーゴルフ	15 0
11	市川造園	11	12	リゾートトラスト	13 0
11	総武都市	11	13	東京建物	12 0

西武グループが経営改革の一環として9コースをシンガポール政府投資公社の子会社に売却したほか、東急グループは東急不動産系の4コースをリソルグループに譲渡して保有コース数を減少させました。

西武・東急の順位に変わりはありませんが、4コースを加えたりソルグループは前年の14位から10位へとトップ10入りを果たしました。今後も経営姿勢や経営環境の変化次第では保有状況や保有数ランディングに変動が生じる可能性があります。